

TAC Consulting

Thibault ALLOUARD

Accélérateur de business

C-Level

Architecte des
organisations et des
transformations !

2023



« La meilleure façon de prédire l'avenir, c'est de le créer. »

Peter Drucker

Expertise dans l'optimisation des organisations et de la relation client

Types de missions :

- **Conseil et accompagnement** de la **stratégie commerciale et marketing** dans :
 - L'élaboration de la vision
 - La construction et l'architecture des organisations
 - La mise en œuvre opérationnelle
 - L'animation et la montée en compétence des équipes
 - L'acculturation, l'idéation d'offres et de produits
- **Management de transition**

Valeur ajoutée :

- Plus de **25 années d'expérience**
- Orienté **résultats** et **performances**
- Capitalisation transverse à **plusieurs secteurs** d'activités
- **Vision 360°** et prise de hauteur
- Réseaux d'influence

Secteurs d'activités :



Assurance des biens
et des personnes
(IARD - Santé)



Acteurs de la chaîne
de valeur de
l'Automobile



Startup
Insurtech



Grande Distribution
Retail



Industrie Agro-
alimentaire

Démarche et livrables :

- Adaptés au contexte de chaque mission

Thibault ALLOUARD



tallouard@gmail.com
+33 6 50 36 96 72

Profil linkedin
Allouard.com

COMPÉTENCES CLÉS

Stratégie Commerciale & Marketing	●●●●●
Management des organisations	●●●●○
UX / CX dans des modèles tripartites	●●●●●
Conseil / acculturation / idéation	●●●●○
Création de valeur	●●●●○
Anglais	●●●○○

PARCOURS

Cadre dirigeant - Entrepreneur - Conseil

Formation : PGM à l'EM Lyon, Second Cycle en Marketing & Gestion d'Entreprises à l'IDRAC Lyon

ADDON-acs (6 ans)

Univers VO (6 ans)

CARGLASS France (8 ans)

Lesieur (6 ans)

Pains Jacquet (2 ans)

Schweppes France (5 ans)

RÉSEAUX



STRATÉGIE - COMMERCE & MARKETING Accélérateur business - Architecte des organisations

Quelques exemples de missions de transformation réalisées **pour des entreprises du secteur des services, de l'automobile, de la distribution et de l'assurance :**

- Création, Construction et mise en place de Directions Commerciales & Marketing
- Construction des stratégies commerciales et marketing, des budgets et des organisations
- Construction des offres de services & produits, et de la démarche marketing
- Management et développement des équipes, identification des compétences requises, mise en place des structures, recrutement et montée en compétence
- Construction et mise en place des outils de pilotage et de reporting
- Négociation à haut niveau
- Management et suivi des budgets et des équipes
- Études de faisabilité sur la mise en place d'un réseau après vente

RÉSUMÉ / MISSIONS - PROJETS RÉALISÉS

MISSIONS - PROJETS

RÔLE

COMPÉTENCES

Construction des stratégies - BCA Expertise / CARGLASS France / France Parebrise / Care Foormi / Colonna

- Identification des poches de croissance / des cibles / des opportunités
- mesure des budgets et des compétences requises et nécessaires
- mise en place des plans stratégiques

Conseil /
Accompagnement
-
Directeur Commercial
& Marketing

- Vision et connaissance des marchés
- Connaissance des parcours clients
- Capacité de projection

Création et transformation des structures et des profils - BCA Expertise / CARGLASS France / Lesieur / Care Foormi / Colonna

- mise en place des structures
- élaboration et rédaction des jobs description
- Identification des potentiels / recrutements et plan de montée en compétences

Conseil
-
Directeur Commercial
& Marketing

- Transformation
- Organisation

Création d'offres de services / produits - BCA Expertise / CARGLASS France / Lesieur / Cavalassur

- clarification du mapping des offres
- identification des besoins et approche User
- innovations

Directeur Marketing

- Connaissance des marchés
- Créativité
- construction des outils stratégiques (mapping clients / offres..)

Création et mise en place des approches clients / prospects - BCA Expertise / CARGLASS France / France Parebrise / Lesieur / Cavalassur / Care Foormi

- identification des cibles et des écosystèmes
- construction des discours et des supports
- priorisation et plan de marche

Directeur Commercial

- Maîtrise des techniques de négociation
- Stratégie des alliés
- Orienté résultats et performance

Management / Coaching / acculturation / idéation - BCA Expertise / Cavalassur / Wafa Assurance / Carte Blanche / CARGLASS France / France Parebrise / Colonna

- accompagnement et coaching des équipes / construction des plans de formation
- acculturation sur l'économie des marchés, les acteurs et les interactions
- Brainstorming, idéation sur l'amélioration des parcours clients et création d'innovations (Santé / auto...)
- animation de groupes de travail internes / externes
- optimisation des process
- partage d'expériences et de réseaux

Conseil /
Accompagnement
-
Direction de
l'innovation

- Management
- Connaissance des marchés et des process
- Animation groupes
- Capacité de projection
- Créativité
- Capacité de synthèse
- Réseautage



TAC Consulting
allouard.com

Thibault ALLOUARD

tallouard@gmail.com

06 50 36 96 72

Profil linkedin